

HOB Partnerprogramm

Eine Partnerschaft auf Augenhöhe

HOB Secure Remote Access

Was macht HOB?

HOB besitzt langjährige Erfahrung auf dem Gebiet der Entwicklung von clientlosen Lösungen für den sicheren Zugriff auf Daten, Anwendungen und Desktops im Firmennetzwerk. Die Kernkompetenzen des Unternehmens beinhalten Secure Remote Access, Connectivity-Lösungen sowie VoIP und Virtual Desktop Infrastructure-Konzepte, die in kleinen, mittleren und Großunternehmen zum Einsatz kommen.

Was bietet HOB?

HOB-Lösungen bieten ein Höchstmaß an Sicherheit. Um aus einer Remote Access Lösung eine Secure Remote Access Lösung zu machen, setzt HOB modernste Verschlüsselungsverfahren u.a. auf Basis von SSL ein und stellt Schnittstellen zu harten Authentifizierungsverfahren bereit. Dies bestätigt die Zertifizierung von HOB Produkten durch das Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik nach Common Criteria. Plattformunabhängigkeit und Clientloser Zugriff sind der USP (Unique Selling Proposition) vieler HOB Produkte.

Mit seinen innovativen Produkten und Dienstleistungen unterstützt HOB weltweit Unternehmen und öffentliche Einrichtungen dabei, sicher und effizient zu arbeiten.

Vorteile auf einen Blick

- ✓ mit HOB RD VPN wird eine einfache und umfassende Remote Access Lösung angeboten
- ✓ es werden weder eine Installation am Client noch Administrationsrechte benötigt
- ✓ um Plattformunabhängigkeit zu gewährleisten basieren nahezu alle HOB Client-Produkte auf Java
- ✓ ein weiteres Kompetenzfeld von HOB sind die traditionellen Terminal-Emulationen, native und in Java mit Unterstützung der Protokolle 3270, 5250, VT, SSH, X11/X-Windows, Siemens 9750, Siemens 97801, HP 700

Dreistufiges Partnerprogramm

Gemeinsam neue Märkte zu erschließen, Synergien zu nutzen und neue Kunden zu gewinnen sind wichtige Ziele einer Partnerschaft. Die HOB Partnerprogramme sind ein wesentlicher Bestandteil der gesamten Vertriebs- und Serviceaktivitäten. Die Geschäftspartner-Organisation von HOB umfasst IT-Fachhändler, Qualified HOB Reseller und Business Partner.

Vertriebspartner	Regelmäßige Schulungen	Partnerstatus	Bezugsquelle
IT-Fachhändler	nein	IT-Fachhändler	Distributor
Systemhäuser	ja (jährlich)	Qualified Reseller	Distributor
Systemhäuser, Outsourcing Provider, ASPs	ja (jährlich)	Business Partner	HOB

Wir erwarten von unseren Partnern, neben Engagement für die gemeinsame Sache, fachspezifisches Wissen in den Bereichen Terminal Services und Connectivity sowie in Secure Remote Access. Letztlich entscheiden das Knowhow und die Kompetenz unserer Partner über unseren Markterfolg. Aus diesen Gründen bieten wir regelmäßig Technologie- und Vertriebsschulungen an und stellen Ihnen umfangreiches Informationsmaterial zu HOB-Produkten zur Verfügung. Die genauen Leistungen können Sie der auf Seite 3 folgenden Tabelle entnehmen.

Fachhändler und Qualified HOB Reseller beziehen HOB-Produkte ausschließlich über unsere Distributoren. HOB Business Partner sind in der Regel europaweit tätige Systemhäuser/Provider, welche in der Lage sind, Projekte zusammen mit HOB bei Konzernkunden durchzuführen. Sie beziehen die Produkte direkt bei HOB.

Der Qualifizierungsprozess im Detail stellt sich wie folgt dar:

Qualifizierung als Qualified HOB Reseller

Schritt 1: Kontaktaufnahme zum HOB Account Management oder dem Marketing

Schritt 2: Registrierung per Online-Formular auf unserer Webseite unter:
http://www.hob.de/partner/qhr_programm/qhrstart3.jsp

Schritt 3: Besuch einer Partnerschulung



Schritt 4: Sie erhalten Ihr Zertifikat und das Starter Pack

Qualifizierung als Business Partner

- Schritt 1: Informelle Anfrage bei Ihrem Account Manager
- Schritt 2: Prüfung der Anfrage durch Vertriebsleitung
- Schritt 3: Business-Partnervertrag
- Schritt 4: Nach Vertragsabschluss erhalten Sie Ihr Zertifikat

Leistungen unseres Partnerprogramms

Hier unsere attraktiven Leistungspakete für unsere Partner:

Leistung	IT-Fachhändler	 Qualified Reseller	 Business Partner
HOB Newsletter	✓	✓	✓
Testlizenzen	✓	✓	✓
HOB Partner News		✓	✓
Marketing/Vertriebsmaterial		✓	✓
Technologie- und Vertriebs-Schulungen		✓	✓
NFR-Lizenzen für Eigenbedarf		✓	✓
Marketing-Unterstützung (Veranstaltungen, Mailings, etc.)		auf Anfrage	✓
Projektunterstützung durch einen HOB-Systemingenieur		Projektabhängig	✓
Aufnahme in das Reseller-Verzeichnis		✓	✓
Gemeinsame Pressearbeiten		✓	✓