

# HOB Partnerprogramm

Die Geschäftswelt wird zunehmend komplexer und auch viele der aktuellen **Remote Access Lösungen** sind kompliziert, schwierig zu handhaben und umständlich zu implementieren. Daher bietet Ihnen **HOB** eine Lösung, die schnell und einfach in die bestehende IT-Infrastruktur Ihres Kunden zu implementieren und überaus intuitiv zu nutzen ist. Wir möchten, dass auch Sie von den HOB Lösungen profitieren. Daher bieten wir Ihnen ein ganz besonderes **Partnerprogramm** mit wertvollen **Vorteilen** für Ihr Unternehmen.

Das **HOB Partnerprogramm** unterstützt Sie bei der Erreichung Ihrer ganz persönlichen Ziele. Die erfahrenen HOB Marketing-, Vertriebs- und technischen Teams bieten Ihnen verschiedene Projekte – von Schulungen über Zertifizierungen bis hin zu exklusiven Werbeaktionen.

Das **HOB Partnerprogramm** ist speziell auf unsere **Channel Partner** zugeschnitten. Teilnehmende Partner genießen die **Vorteile** einer der besten und mehrfach prämierten **Remote Access Lösung**, gepaart mit ausgezeichneter Vertriebs- und Marketingunterstützung. Verfügbarkeit, Stabilität und Performance überzeugen auch Ihre Kunden!

# HOB Partner Benefits

**Produkte und Lösungen** mit Alleinstellungsmerkmalen für Wachstumsmärkte, wie Cloud Access Infrastruktur, Mobile Computing, Secure Remote Access.

**Trainings/Schulungen** im ersten Jahr der Partnerschaft kostenlos.

**Attraktive Lizenzmodelle** für unterschiedliche Szenarien:

- Cloud Service Provider
- Application Service Provider
- Concurrent- und named user
- Miete

**Wettbewerbsfähige Margen:** HOB Partner kommen in den Genuss von großen Discounts, die auch das Engagement des Partners wertschätzen

**Dauerhafte Einnahmen** bei Subscription und Maintenance

**Gemeinsame Vertriebs- und Marketingaktionen**

**POS-Support** durch Account Manager und System Engineers

**Unbürokratische Zusammenarbeit:** direkter Kontakt und kurze Wege, da u.a. Entwicklung und Supporthotline ihren Sitz in Deutschland haben.

**Mehr Service und Leistung:** HOB Partner haben die Möglichkeit ihre Dienstleistungen noch effektiver ihren Kunden bereitzustellen – von der Planung bis zur Umsetzung. Zudem können HOB Partnern eine umfassende Cross-Selling Strategie realisieren!

**Aufnahme ins HOB Partner Portal** mit Hyperlink und Firmenlogo

**Gemeinsame Marketingaktivitäten/ HOB Fast Track:** HOB beteiligt sich an gemeinsamen Werbeaktionen, um die Sichtbarkeit beider Seiten im Markt zu verstärken. Zu den Werbeaktionen gehören u.a.:

- Newsletter
- Webinare
- Pressearbeit
- Gemeinsame Veranstaltungen

**Klar definierte Prozesse:** mit den klar definierten Vorverkaufs-, Verkaufs- und Nachbereitungsprozessen wird die Kundenzufriedenheit auf ein neues Niveau gebracht.

**Partner Kit:** HOB bestätigt die Partnerschaft durch Marketingmaterialien, Branding Material, Zertifikate, und weitere Branding Elemente.

# HOB Partner Kategorien



## Ihre persönlichen Vorteile

- **HOB Lösungen** sind reine **Software-Lösungen**: Profitieren Sie von Zusatzverkäufen im Bereich Hardware und Dienstleistungen.
- **HOB Lösungen** machen Ihre Kunden flexibler, produktiver und so zufriedener: Mehr Umsatz für Sie durch **Folgeaufträge**.
- **HOB Lösungen** werden zentral administriert und benötigen keine Installation am Client. Ebenso basieren HOB Produkte auf Java und sind **plattformunabhängig** einsetzbar. Ihr Vorteil: flexiblere Gestaltungsmöglichkeiten bei Ihrem Kunden.

Informieren Sie sich auch über die Möglichkeit einer Partnerschaft als **Technology Alliance Partner** und **HOB OEM Partner**.



# Leistungen des HOB Partnerprogramms im Überblick

Leistung	IT-Fachhändler	Gold Partner	Platinum Partner
HOB Zertifizierung		●	●
HOB Newsletter	●	●	●
Testlizenzen	●	●	●
HOB Partner News		●	●
Marketing / Vertriebsmaterial		●	●
Technologie- und Vertriebsschulungen		●	●
NFR-Lizenz für Eigenbedarf		●	●
Marketing-Unterstützung (Veranstaltung, Mailings etc.)		●	●
Projektunterstützung durch einen HOB-Systemingenieur		Projektabhängig	●
Aufnahme in das Resellerverzeichnis		●	●
Gemeinsame Pressearbeiten		●	●